

Date : 09/06/2022	OFFRE D'EMPLOI	
Réf : SM-Q-01-01-03		

Technico-Commercial(e) (F/H)

A propos de Mini Green Power :

Entreprise à mission depuis 2020, Mini Green Power a choisi de faire de la valorisation de déchets locaux en énergie propre, sa mission.

Mini Green Power (MGP) est au croisement de plusieurs technologies : la combustion étagée de biomasse et de déchets, le séchage de différents produits agricoles ou combustibles et le numérique. Pour répondre à des besoins nouveaux, MGP se positionne en tant que nouvel acteur dans la valorisation des déchets, et notamment des Combustibles Solides de Récupération, par des minicentrales vertes thermiques ou électriques à taille humaine.

Nous recrutons notre futur(e) **Technico-Commercial(e)**.

Le poste est basé à Hyères dans le Var.

Type d'emploi : CDI

<http://www.minigreenpower.com>

Description de l'activité de MGP :

Mini Green Power conçoit des mini centrales vertes qui transforment des déchets végétaux, déchets de bois et CSR en chaleur et électricité. MGP développe aussi des sècheurs.

Description du poste :

Le Technico-Commercial s'appuie sur sa double expertise technique et commerciale pour formaliser des offres techniques qui répondent aux besoins du client.

Profil recherché :

De formation Bac +3 à +5, vous avez une première expérience réussie dans le monde industriel
Expérience : 3 ans minimum.

Anglais parlé (échanges clients) et écrit (rédaction d'offres).

Vous travaillez avec rigueur, méthode et prise de recul en toute autonomie. Vous êtes également dynamique, doué d'un excellent relationnel, et aimez le travail en équipe.

Missions principales :

- Prospection des clients cibles définis dans la stratégie commerciale
- Proposition des solutions techniques MGP aux clients
- Rédaction des offres techniques et commerciale
- Construit les offres techniques détaillées issues des pré-études.
- Suivi et participation aux études d'avant-projet (ReX).
- Gestion d'un portefeuille de clients et développement de l'activité commerciale (clients, partenaires, institutions)

Date : 09/06/2022	OFFRE D'EMPLOI	
Réf : SM-Q-01-01-03		

Activités secondaires

- Activité de référent process au sein du BE.
- Constitution de fichiers de prix
- Participation aux salons
- Veille technologique et concurrentielle de MGP
- En vue de se former à la construction et l'exploitation des machines, participation ponctuellement à des campagnes d'exploitation des démonstrateurs
- Rédaction de spécifications en vue de consultations d'entreprises extérieures, et consultations

Compétences :

- Connaissance du marché des déchets et/ou de l'énergie
- Capacité d'analyse de nouveaux besoins client
- Capacité d'analyse pour participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise
- Maîtrise des outils informatiques et numériques nécessaires à sa mission
- Maîtrise des outils de communication
- Connait la gestion de projet

Descriptions des activités principales

- Définir et consolider le scope technique vis-à-vis du client
- Identifier les enjeux réglementaires relatifs aux offres
- Dimensionner les installations à partir de données-client validées,
- Etablir des documents préliminaires (type process Flow), en s'appuyant sur l'équipe procédé et la direction technique.
- Etablir des budgets en fonction des caractéristiques particulières du projet (support équipe technique/achats + standards élaborés par la Direction Technique (experts procédé) et le BE.
- Valider des cas d'affaires, et établir les prix d'énergie avec ces plans d'affaires (BP) « projet »
- Préparer les documents techniques (prix, Annexes, ...) dans les appels d'offres publics ou privés.
- Etablir les éléments techniques et commerciaux des « notes de concept » pour les prospects
- Rédiger les offres.
- Participer à la rédaction des dossiers de réponse aux appels à manifestation d'intérêt à projets ou projets collaboratifs.
- Contribuer à la rédaction des dossiers « Fonds chaleur », CRE ou équivalents.
- Contribuer à l'argumentaire commercial par une veille technique et concurrentielle.
- De façon générale assurer le support technique nécessaire avec l'appui des experts process pour rendre les offres préliminaires ou détaillées techniquement pertinentes, compétitives et convaincantes.

Rémunération

Selon profil et expérience : de 40 K€ à 55 K€

Merci d'envoyer votre candidature à l'adresse : recrutement@minigreenpower.com